

## SNAM RETE GAS – Industrial Activities Procurement

### PROFILO BUYER

#### Principali attività:

- Contribuisce allo sviluppo dei progetti di sourcing, valutando preventivamente la strategia di gara ed il corretto approccio negoziale
- Contribuisce alla redazione, aggiornamento e sviluppo del piano degli acquisti in collaborazione con le altre funzioni interessate a partire dal Cliente Interno
- Predispone tutta la documentazione necessaria per l'iter di sourcing come prevista nella normativa aziendale vigente (es. piattaforme di e-procurement come Jaggaer One; ERP aziendali come SAP)
- Gestisce operativamente il processo di acquisto assegnatogli in tutte le sue fasi nel rispetto della normativa aziendale vigente, utilizzando i tools di acquisto a sua disposizione
- Gestisce la relazione commerciale con i fornitori e quella operativa con i Clienti Interni nell'ambito dei progetti assegnati
- Valuta i dati della propria area di acquisti per l'analisi e la ricerca di soluzioni alternative e/o innovative
- Contribuisce e apporta contributo allo sviluppo di progetti funzionali ed interfunzionali

#### Competenze/Conoscenze Tecniche

- Tecniche, metodologie e strumenti di Project Management
- Conoscenza del mercato di riferimento in ambito industriale/produttivo e delle principali tecnologie e relativi vendor di riferimento, con particolare riferimento preferenziale a:
  - Lavori di costruzione civili, meccanici ed elettro-strumentali, per impianti e/o opere lineari in ambito industriale, oil&gas, energia
  - Servizi di Ingegneria e Direzione Lavori per impianti e/o opere lineari in ambito industriale, oil&gas, energia
  - Servizi Tecnologici (misura, bonifiche, ispezioni, manutenzioni, trasporti, etc) per impianti e/o opere lineari in ambito industriale, oil&gas, energia
- Analisi quantitativa ed elaborazione dati
- Conoscenza del Codice Appalti
- Background di studi in ambito tecnico
- Preferenziale: conoscenza diritto marittimo e/o impiantistica off-shore

#### Competenze Comportamentali/Manageriali

- **Agire con prospettiva (Capacità di contestualizzare ed imprenditorialità)**
  - Posizionare le proprie scelte / azioni in un contesto più ampio avendo compreso e considerato tutti gli elementi utili sia interni che esterni all'azienda. Dimostrare capacità di vedere le cose nella giusta prospettiva ed in tempi coerenti essendo capaci di adeguarsi a differenti stili di lavoro e propensi ai cambiamenti
- **Orientamento al cliente**
  - Fare il possibile per ottenere la soddisfazione del cliente interno, individuandone i fabbisogni di acquisto, analizzandoli e fornendo la soluzione più appropriata di modalità di sourcing nel rispetto dell'etica, dei processi e degli interessi aziendali essendo capaci di comunicare in modo sintetico ed attrattivo

- **Capacità di analisi**
  - Analizza in modo sintetico ed accurato i principali aspetti economici, tecnici e commerciali di ogni progetto di sourcing, ricercando in modo strutturato le informazioni di contesto ed elaborando i diversi possibili scenari e le relative criticità/opportunità, gestendo carichi di lavoro anche eterogenei.
- **Integrità**
  - Agire in modo etico e trasparente nel rispetto dei valori del Gruppo.

Invia il tuo CV